

◆法人名・屋号

株式会社バリュープラス

◆事業種別

マーケティング・バックオフィス

◆マッチング参加の目的(☑してください)

- ライセンサーとの繋がり
商品化等希望 OEMとしての受注
制作等の受発注 販路・顧客開拓
新規事業アイデア
観光誘致・地域振興希望
その他(各種バックオフィス業務)

◆所在地

東京都千代田区富士見

◆会社HP

<https://www.valueplus.co.jp/>

◆設立年

2007年

◆1行キャッチ

各種豊富なバックオフィス業務運用ナレッジを活かして多面的に売上拡大のお手伝いを致します

◆自社の持っているシーズ(商品・製品／サービス／技術等 具体的に) ※動画があれば視聴 URL も

わたしたちバリュープラスは、2007年の創業以来、電話・メールのお客様窓口、ECサイト、事務局運営、イベントサポート、映像制作・品質チェックなど多岐にわたるバックオフィスワークの代行・サポート業務を多くの顧客企業様に提供し、大きな成果を挙げて参りました。

昨今では古い紙資料のデジタイズ、アーカイブ化から二次利用(グッズ製造、海外配信など)で売り上げを創出する一連の提案が好評をいただいております。

アーカイブ化の費用捻出の為にクラファン提案も非常に大きな成果を上げています。

クラファン実績例→<https://x.gd/9RzI0>

◆自社の商品・サービス・技術が得意とするターゲット層／市場

これまでは映像、音楽、ゲームなどエンターテインメントコンテンツに関わる企業様とのお取引がわたしたちの主なビジネス領域でしたが、培ったエンタメ領域での経験とノウハウを発揮し、今後はあらゆる業種企業様のお役に立ちたいと考えています。

◆コンテンツ企業とのコラボ・協業により実現したいこと(解決したい課題・目指したい方向性など)

販促支援も単に EC サイトの運営代行やキャンペーン事務局運営だけでなく、近年ではデジタイズ、アーカイブ化～売上を創出する提案、例えば古い映像作品のフィルムや台本、絵コンテ等の紙資料をアーカイブの為にデジタル化し、二次利用(グッズ化、海外配信)して売上創出に繋げる様な提案が好評を得ています。

これまでのエンタメ領域での実績は、様々な業界に水平展開可能だと考えています。

◆マッチングで会いたいコンテンツ企業(コンテンツジャンル他 具体的に)

特にジャンルを特定せず幅広い業種、業界の皆様の課題解決に寄与できればと考えています。

◆コンテンツ企業との商品や協業の実績(具体的に)

- ・「生誕100年 特撮美術監督 井上泰幸展」アーカイヴ業務⇒<https://x.gd/uqjhd>
- ・「昭和特撮フィルムを後世に残したい！」クラファン企画運営⇒<https://x.gd/9RzI0>
- ・「ピープロアーカイブストア」運営(アーカイブ素材二次利用)⇒<https://x.gd/vz2Zn>
- ・「アニメ制作資料を再利用するクラファン企画運営」⇒<https://x.gd/0ml0n>