

◆法人名・屋号

株式会社リフト

◆事業種別

◆マッチング参加の目的(☑してください)

- ライセンサーとの繋がり
商品化等希望 OEMとしての受注
制作等の受発注 販路・顧客開拓
新規事業アイデア
観光誘致・地域振興希望
その他()

◆所在地

東京都台東区東浅草

◆会社HP

<https://www.lift-shoes.co.jp/>

◆設立年

2000年

◆1行キャッチ

革靴メーカーの雪駄

◆自社の持っているシーズ(商品・製品／サービス／技術等 具体的に) ※動画があれば視聴 URL も

浅草にて革靴製造業をしております。

自社ブランドの他に、アパレルブランドを主なお取引先とし、シンプルな革靴からスニーカーまでメンズ、レディース問わず、様々はデザインの生産が可能です。

自社ブランドの代表商品として「レザー雪駄」があります。こちらはクラウドファンディング等でも実績がございます。

今後のヘルスケア市場の拡大を見据えて開発した「サポートα」(国際特許申請中)は、歩くだけで足裏のトレーニングにもなり、把持力(足の握力)を鍛えて健康な足を育むことが出来ます。

健康寿命を延ばすために「生活習慣の改善」、「運動」、「食事」の3つが非常に重要とされていますが、「運動」分野で「サポートα」がお役に立てますよう、日々開発を続けています。

国内自社工場での一貫生産にこだわり、高品質なモノづくりを心掛けております

◆自社の商品・サービス・技術が得意とするターゲット層／市場

30代から50代男性

◆コンテンツ企業とのコラボ・協業により実現したいこと(解決したい課題・目指したい方向性など)

新規ターゲット獲得

商品の拡大

◆マッチングで会いたいコンテンツ企業(コンテンツジャンル他 具体的に)

コラボ等のものとしてもマッチング

◆コンテンツ企業との商品や協業の実績(具体的に)

現状なし