

◆法人名・屋号

株式会社 CVS バイエリア

◆事業種別

サービス業(ホテル・コンビニ運営会社)

◆マッチング参加の目的(☑してください)

- ライセンサーとの繋がり
- 商品化等希望 OEMとしての受注
- 制作等の受発注 販路・顧客開拓
- 新規事業アイデア
- 観光誘致・地域振興希望
- その他(コラボレーション企画推進等)

◆所在地

千葉県千葉市美浜区中瀬

◆会社HP

<http://www.cvs-bayarea.co.jp/>

***お知らせ覧の過去実績年次毎にご覧下さい！**

◆設立年

1981年

◆自社の持っているシーズ(商品・製品／サービス／技術等 具体的に) ※動画があれば視聴 URL も

顧客接点に於ける<サービス>を提供する顧客満足を向上させて<付加価値>を提供企業です。主には、コンビニ(*ローソンのフランチャイジー)と自主運営するホテル(*観光事業)の運営を営む会社です。東証:2687 スタンダード市場へ上場をしております。
※コンテンツ IP を活用しました各種コラボレーションを企画・実施をしております。
*ホテルコラボレーションでは、6年超の実績があり都内・千葉県に複数のホテルとコンビニ店舗を展開。

◆自社の商品・サービス・技術が得意とするターゲット層／市場

主には、コンテンツ IP・ライセンス・キャラクターを権利取得をした自主企画でのホテルコラボレーションお部屋の展開を期間設定をし行ったりしております。また、国際展示場駅・りんかい線に隣接をしております「ローソン国際展示場駅前店」での店頭や店内に於ける「企画商品」や「プロモーション限定品」の販売では長けております
※弊社の施設で、ホテルや店舗を活用したお取組みに関して新しいアイデアとお取組みをしたく存じます。

◆コンテンツ企業とのコラボ・協業により実現したいこと(解決したい課題・目指したい方向性など)

特に、イベント開催時や大会・ファンの集いなど、「記念」及び「周年」又は「仕掛け」等々の<座組>が可能でしたら、何なりとご相談を頂き、「場」の活用をした企画やタイアップ・タイインでのお取組みを新たにさせて頂ける【アライアンス】協業先様とお話をしたく思います。*一緒に WIN-WIN の関係を構築しただけの企業会社様との発展的で前向きなお話をしたいと思っております。

◆マッチングで会いたいコンテンツ企業(コンテンツジャンル他 具体的に)

コンテンツ IP のお扱いに関しては、ジャンルは問わないのですが、主に、コミック・ノベライズ・アニメ・ゲーム等々のライセンスに関する商品群と企画が可能な“付加価値”を顧客に提供可能な会社様で、企画・商品・また“モノ以外に事“を重視しましたお考えがあり、ホテル棟での「ルーム・コラボレーション」やまた、コミケやアニメジャパンやまた単独でのリアルイベント時での商品企画・MD等々でのご展開をお考えの会社・企業様様とのマッチングを望んでおります。

◆コンテンツ企業との商品や協業の実績（具体的に）

ホテル×コラボレーションでのお部屋の実績は「あんさんぶるスターズ」・「キンプリ」・「夢100」・「夢色キャスト」
「ツキうた」・「ダイヤのA」・「イナズマイレブン」・「イケメン戦国シリーズ」等々の女性向けのコンテンツでの過去お取
組みの実績が御座います。（*アニメ・ゲーム・書籍等の「原作」権とのコラボレーション）の空間演出の事業を企
画推進しております⇒ <http://www.cvs-bayarea.co.jp/news/#> ***お知らせ覧の過去実績をご覧くださいませ！**
また、ローソンコンビニの店舗では、主にビックサイトでの“リアルイベント”の際には、各社様の企画・PRプロモ
ーション商品「物販」での展開を販売期間設定をしまして、その期間中に販売委託で行っております。