異業種企業エントリーシート（本マッチングイベント公式サイトに掲載されます。掲載可能な内容にてご記載ください）

◆法人名・屋号		◆事業種別
株式会社 NTT ドコモ		情報通信
		◆マッチング参加の目的（☑してください）
◆所在地	東京都千代田区	☑ライセンサーとの繋がり ☑商品化等希望　☐OEM としての受注 ☑制作等の受発注　☑販路・顧客開拓 ☑新規事業アイディア ☐観光誘致・地域振興希望 ☐その他（　　）
◆会社HP	https://www.docomo.ne.jp/	
◆設立年	1991 年	
◆1行キャッチ	d ポイントアプリデジタル券面を、あなたの IP に染める「きせかえ券面」等の協業企業様を募集	

◆自社の持っているシーズ（商品・製品／サービス／技術等　具体的に）　※動画があれば視聴 URL も

弊社はファンと IP のあらゆる接点をつなぎ、一気通貫でサポートできる、種々のファン向けプラットフォームサービスを提供しています。
新たなファン獲得に向けたプロモーションとして、きせかえ券面※のコラボを実施させていただける IP・企業様やチケットやグッズの取扱いを委託いただける企業様等を募集しております。
※【d ポイントクラブ】アプリ限定カードきせかえ機能　（ただし、提供ついては弊社における審査がございます。）

下記のような多数のソリューションを提供しております。ご興味ありましたらぜひご相談下さい。
■d 払い・d ポイントアプリ内のきせかえ券面
■初期費用 0 円・在庫リスクなし、企画～販売までワンストップでサポートできるグッズ制作・販売,・オンラインくじ
■その他サービス：HUB　サイト制作・運用／Lemino（動画配信サービス）／d チケット／ベニュー運営／IOWN など NTT グループの先端技術を活用した新しいエンタメ体験

◆自社の商品・サービス・技術が得意とするターゲット層／市場

月間利用者 3,200 万人超の d ポイントクラブアプリを日常的に使う、世代・性別を問わない幅広い生活者層

◆コンテンツ企業とのコラボ・協業により実現したいこと（解決したい課題・目指したい方向性など）

日常の決済・ポイント利用を通じプロモーション可能な「きせかえ券面」や、在庫リスクや初期費用を抑えたグッズ・オンラインくじ・チケット販売などを通じて、コンテンツ企業様の新たな収益機会を共に創出したい。

◆マッチングで会いたいコンテンツ企業（コンテンツジャンル他　具体的に）

コンテンツ・IP ビジネスを協業していただける企業様

◆コンテンツ企業との商品や協業の実績　（具体的に）

d ポイントアプリ内着せ替え券面の提供（スポーツ、アニメキャラクター、アイドル等多数）/スポーツ選手・国立競技場での音楽興行でのグッズ制作・販売/チケットプレイガイド運用/オンラインくじサービスの実施（球団、アーティスト等）、ほか実績多数