異業種企業エントリーシート（本マッチングイベント公式サイトに掲載されます。掲載可能な内容にてご記載ください）

◆法人名・屋号

株式会社ブリオ

◆事業種別

製造（キャラクターグッズ・雑貨の企画・製造／自社ブランド）

◆マッチング参加の目的（☑してください）

□ライセンサーとの繋がり
□商品化等希望　☑OEM としての受注
☑制作等の受発注　☑販路・顧客開拓
☑新規事業アイディア
□観光誘致・地域振興希望
☑その他（共同での事業開発）

◆所在地	千葉県袖ケ浦市長浦駅前（東京・五反田に商品展示あり、商談可）
◆会社HP	https://brio.co.jp
◆設立年	2019 年 2 月
◆1行キャッチ	写真やカードを持ち歩く楽しさを。デジタルとリアルをつなぐ新しい商品・サービスを共に創る企業を募集

◆自社の持っているシーズ（商品・製品／サービス／技術等　具体的に）　※動画があれば視聴 URL も

キャラクターグッズの企画・製造（OEM）を手がけながら、自社製品と Web サービスを開発しています。
【ANYCASE®】高透明アクリルのスライド式カードケース。トレカ・写真・IC カードを守りながら持ち歩ける自社開発品で、意匠・商標登録済み。別注・名入れに対応。
【ミニフォ】（https://miniphoto.jp）スマホの写真からフォトカードをつくれる無料 Web サービス。アプリ不要で、コンビニの写真プリントで印刷してカードにできます。
この 2 つを組み合わせ、デジタルとリアルをつなぐ商品・体験を開発しています。

◆自社の商品・サービス・技術が得意とするターゲット層／市場

アニメ・ゲーム・アイドル・K-POP などのファンを中心とした、推し活・キャラクターグッズ市場。写真やカードを使うため、家族・ペット・スポーツ・イベントなどにも広げられます。年齢やジャンルを限らず、「好きなもの」「大切な思い出」を形にして楽しむ市場を開拓したいと考えています。

◆コンテンツ企業とのコラボ・協業により実現したいこと（解決したい課題・目指したい方向性など）

ANYCASE とミニフォを使い、コンテンツ企業と新しい商品・サービス・ファン体験をつくりたい。ライセンス契約による商品化に限らず、アイデア・技術・コンテンツを持ち寄り、企画段階から一緒に考える協業を希望します（例：ファンが参加できるオリジナルカード制作、イベント・記念日と連動した商品）。新しいグッズをお探しのライセンサー様には、ANYCASE を別注・名入れでご提供できます。まず小さな実証企画から始め、反応と事業性を確かめながら、続く事業に育てたいと考えています。

◆マッチングで会いたいコンテンツ企業（コンテンツジャンル他　具体的に）

コンテンツの企画・制作、キャラクター開発、ファン向けサービス、イベント企画、デジタルコンテンツに取り組む企業。IP を持っているかどうかは問わず、共同で事業開発に取り組める企業を求めています。特に、グッズ販売にとどまらず、ファンが参加・体験できる仕組みや、デジタルとリアルを組み合わせた事業に関心のある企業との協業を希望します。

◆コンテンツ企業との商品や協業の実績（具体的に）

アニメ・ゲーム・キャラクターグッズの OEM で、アニメのライセンシー企業様との取引実績があり、商品化の経験を積んできました。現在はその経験を活かし、ANYCASE とミニフォを軸にした新規事業に取り組んでいます。