異業種企業エントリーシート（本マッチングイベント公式サイトに掲載されます。掲載可能な内容にてご記載ください）

◆法人名・屋号

全日空商事株式会社

◆事業種別

商社・小売

◆マッチング参加の目的（☑してください）

☐ライセンサーとの繋がり
☐商品化等希望　☐OEM としての受注
☐制作等の受発注　☐販路・顧客開拓
☑新規事業アイディア
☐観光誘致・地域振興希望
☐その他（　　）

◆所在地	東京都港区東新橋
◆会社HP	https://www.anatc.com
◆設立年	1970 年 10 月 15 日
◆1行キャッチ	ANA グループの商社。新規事業としてコンテンツ・IP ビジネスの協業パートナーを募集。

◆自社の持っているシーズ（商品・製品／サービス／技術等　具体的に）　※動画があれば視聴 URL も

- 航空会社 ANA のグループ会社で、飛行機部品や機内用品の調達、空港売店・免税店の運営などを行っている商社です。そのほか、ANA ブランドを活用しない食品の輸出入、お土産商品の企画製造、決済代行事業など多岐に渡る事業展開を行っております。
- 当社の次の柱となる新規事業開発に取り組んでいます。日本のコンテンツ・IP は世界でも高く評価されており、当社としてもコンテンツ・IP の世界での新規事業を立ち上げ、更なる高評価獲得への貢献・業界の発展に寄与しつつ、ビジネス展開できないかと考えております。

◆自社の商品・サービス・技術が得意とするターゲット層／市場

- ANA グループの一員として、航空・空港・観光業界は、ネットワーク・信用力において強みを持つ業界です。多岐に渡る事業展開を行っているため、BtoB ネットワーク・各事業運営ノウハウが当社の強みです。
- なお、ANA マイレージクラブ会員様向けサービス・顧客資産活用ビジネスは、同じグループ会社の「ANA X 株式会社」が担当しており、当社は ANA 領域に限らない新規ビジネス開発を担当しています。

◆コンテンツ企業とのコラボ・協業により実現したいこと（解決したい課題・目指したい方向性など）

- 当社は様々な事業を展開していますが、商品製造・工場、テクノロジーやコンテンツ・IP ビジネスに関するノウハウを保有する企業ではありません。そのため、コンテンツ・IP 業界に関する知見・ノウハウと当社のアセットを掛け合わせた新規事業、ビジネスモデル構築を目指していきたいです。

◆マッチングで会いたいコンテンツ企業（コンテンツジャンル他　具体的に）

- コンテンツ・IP ビジネスを協業していただける企業（映画、アニメ、キャラクター、版権管理、DX などジャンルは問いません）
- コンテンツ企業様の既存事業が、当社アセットを掛け合わせることでさらに拡大できる、という検討方向性でも問題ありません。

◆コンテンツ企業との商品や協業の実績　（具体的に）

- ANA グループとしては、ポケモンやスターウォーズ、鬼滅の刃などとのコラボレーション実績はありますが、全日空商事としては、グッズ制作・空港売店での販売などの一部分にとどまります。
- 今回は、ANAグループ全体のコラボレーションではなく、全日空商事のコンテンツ・IP業界での新規事業としての取り組みを検討しています。